Verkaufsberater Werkzeugmaschinen (m/w/d)

100% / Region Westschweiz

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir für die Westschweiz eine engagierte, selbstständige und ergebnisorientierte Persönlichkeit als Verkaufsberater Werkzeugmaschinen.

Die Josef Binkert AG ist ein Schweizer Handels- und Dienstleistungsunternehmen, das auf hochwertige Werkzeugmaschinen, Zerspanungswerkzeuge, Automatisierung und Anwendungstechnologien spezialisiert ist. Seit vielen Jahren begleiten wir anspruchsvolle Kunden aus der Präzisionsindustrie, insbesondere in den Bereichen Medizintechnik, Uhrenindustrie, Werkzeug- und Formenbau sowie Präzisionsmechanik.

Ihre Aufgaben

Sie betreuen und entwickeln unsere bestehende Kundschaft in der Westschweiz aktiv und bauen Ihr Verkaufsgebiet systematisch aus.

- Aktiver Verkauf von CNC-Werkzeugmaschinen und Automatisierungslösungen
- Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden sowie gezielte Neukundenakquisition
- Technische und kaufmännische Beratung von Unternehmen der Metall- und verarbeitenden Industrie
- Analyse der Kundenbedürfnisse und Ausarbeitung geeigneter Produktionslösungen
- Erstellen und Nachverfolgen von Angeboten und Projekten
- Begleitung von Kundenprojekten vom Erstkontakt bis zum Verkaufsabschluss
- Durchführung von Kundenbesuchen, Präsentationen und Maschinenvorführungen
- Teilnahme an Fachmessen, Tagen der offenen Tür und Kundenveranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Anwendungstechnik, Kundendienst und Verkaufsinnendienst
- Strukturierte Pflege der Verkaufschancen und Kundendaten im CRM

Ihr Profil

Sie sind eine verkaufsstarke Persönlichkeit mit echtem Unternehmergeist und fühlen sich sowohl im Kundenkontakt als auch in einem anspruchsvollen technischen Umfeld wohl.

- Technische Ausbildung im Bereich Mechanik, Produktion, Präzisionsmechanik oder gleichwertige Qualifikation
- Erfahrung im Verkauf von Werkzeugmaschinen, Investitionsgütern oder beratungsintensiven technischen Lösungen
- Gute Kenntnisse in der CNC-Bearbeitung, insbesondere im Fräsen und/oder Drehen
- Starke Kunden- und Ergebnisorientierung
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Freude an Akquisition und Geschäftsentwicklung
- Ausgezeichnete Französischkenntnisse
- Gute Deutschkenntnisse
- Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Idealerweise Wohnsitz in der Westschweiz
- Führerausweis Kategorie B

Was wir Ihnen bieten

Bei Josef Binkert verkaufen Sie nicht einfach Maschinen: Sie entwickeln gemeinsam mit unseren Kunden umfassende Produktionslösungen.

- Ein technologisch attraktives und hochwertiges Maschinenportfolio
- Renommierte internationale Hersteller und innovative CNC-Technologien
- Gesamtlösungen aus Werkzeugmaschinen, Automatisierung, Zerspanungswerkzeugen und Anwendungstechnik
- Ein etabliertes Schweizer Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Hohe Eigenverantwortung und echter unternehmerischer Gestaltungsspielraum in Ihrer Region
- Professionelle Unterstützung durch Produktmanagement, Verkaufsinnendienst, Kundendienst und Anwendungstechnik
- Ein moderner Showroom für die Durchführung von Kundendemonstrationen
- Attraktive Anstellungsbedingungen einschliesslich Firmenfahrzeug
- Eine langfristige Perspektive in einem Unternehmen mit klaren Wachstumsambitionen

Bewerbung & Kontakt

Möchten Sie in der Westschweiz etwas bewegen?
Sie kennen die Schweizer Fertigungsindustrie, sprechen die Sprache Ihrer Kunden und haben Freude daran, technische Lösungen in Verkaufserfolge zu verwandeln?
Dann möchten wir Sie kennenlernen. Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Josef Binkert AG
corinne.altherr@binkert.com
Grabenstrasse 1, CH-8304 Wallisellen