

Conseiller commercial Machines-outils (h/f/d)

100% / Région Suisse romande

Afin de renforcer notre équipe commerciale, nous recherchons pour la Suisse romande une personnalité engagée, autonome et orientée résultats en qualité de conseiller commercial Machines-outils.

Josef Binkert AG est une entreprise suisse de commerce et de services spécialisée dans les machines-outils haut de gamme, les outils de coupe, l'automatisation et les technologies d'application. Depuis de nombreuses années, nous accompagnons des clients exigeants issus de l'industrie de précision, notamment dans les secteurs de la medtech, de l'horlogerie, de l'outillage et des moules ainsi que de la mécanique de précision.

Tes responsabilités

Tu assures le suivi actif et le développement de notre clientèle existante en Suisse romande et tu développes systématiquement ton secteur de vente.

- Vente active de machines-outils CNC et de solutions d'automatisation
- Suivi et développement des clients existants ainsi qu'acquisition ciblée de nouveaux clients
- Conseil technique et commercial auprès d'entreprises de l'industrie métallurgique et manufacturière
- Analyse des besoins clients et élaboration de solutions de production adaptées
- Établissement et suivi d'offres commerciales et de projets
- Accompagnement des projets clients, du premier contact jusqu'à la conclusion de la vente
- Réalisation de visites clients, de présentations et de démonstrations machines
- Participation à des salons professionnels, journées portes ouvertes et événements clients
- Collaboration étroite avec le Product Management, la technique d'application, le service après-vente et le service commercial interne
- Gestion structurée des opportunités commerciales et des données clients dans le CRM

Ton profil

Tu es une personnalité commerciale avec un véritable esprit entrepreneurial et tu te sens aussi à l'aise dans la relation client que dans un environnement technique exigeant.

- Formation technique dans le domaine de la mécanique, de la production, de la mécanique de précision ou qualification équivalente
- Expérience dans la vente de machines-outils, de biens d'investissement ou de solutions techniques nécessitant un conseil approfondi
- Bonnes connaissances de l'usinage CNC, notamment en fraisage et/ou tournage
- Forte orientation client et résultats
- Méthode de travail autonome, structurée et fiable
- Goût prononcé pour la prospection et le développement commercial
- Excellente maîtrise du français
- Bonnes connaissances de l'allemand
- La maîtrise de l'anglais constitue un atout
- Domicile idéalement situé en Suisse romande
- Permis de conduire catégorie B

Ce que nous t'offrons

Chez Josef Binkert, tu ne vends pas uniquement des machines : tu développes avec nos clients des solutions complètes de production.

- Un portefeuille de machines technologiquement attractif et de haute qualité
- Des fabricants internationaux reconnus et des technologies CNC innovantes
- Des solutions complètes réunissant machines-outils, automatisation, outils de coupe et technologie d'application
- Une entreprise suisse établie, avec des circuits décisionnels courts
- Une grande autonomie et une réelle marge de manœuvre entrepreneuriale dans ta région
- Un soutien professionnel assuré par le Product Management, le service commercial interne, le service après-vente et la technique d'application
- Un showroom moderne permettant l'organisation de démonstrations clients
- Des conditions d'engagement attractives, y compris un véhicule de fonction
- Une perspective à long terme au sein d'une entreprise ayant des ambitions de croissance claires

Candidature & contact

Tu souhaites faire bouger les choses en Suisse romande ?

Tu connais l'industrie manufacturière suisse, tu parles le langage de tes clients et tu prends plaisir à transformer des solutions techniques en succès commerciaux ?

Alors nous souhaitons faire ta connaissance. Nous nous réjouissons de recevoir ton dossier de candidature complet.

Josef Binkert AG

corinne.altherr@binkert.com

Grabenstrasse 1, CH-8304 Wallisellen