Verkaufsberater Tools (m/w/d) – Zentralschweiz (Mitte)

per sofort oder nach Vereinbarung

Wir führen hochwertige Zerspanungswerkzeuge renommierter Premium-Marken im Programm. Damit bietest du deinen Kunden leistungsfähige Lösungen für ihre Fertigung und erschliesst neue Potenziale im Verkauf.

Die Josef Binkert AG mit Sitz in Wallisellen ist seit über 70 Jahren ein etablierter Partner der metallverarbeitenden Industrie in der Schweiz. Wir bieten unseren Kunden moderne Fertigungslösungen – von hochwertigen CNC-Werkzeugmaschinen über Zerspanungswerkzeuge bis hin zu umfassenden Service- und Beratungsleistungen.

Wir entwickeln individuelle, prozesssichere Lösungen für eine effiziente Produktion. Von der ersten Beratung über die Projektplanung bis zur Inbetriebnahme und Schulung begleiten wir unsere Kunden aus einer Hand. Dabei verbinden wir langjährige Erfahrung mit technischem Know-how und persönlichem Engagement.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine engagierte Persönlichkeit als:

Deine Aufgaben

- Du betreust unsere Kunden in der Zentralschweiz, gewinnst neue Kunden und baust langfristige Beziehungen auf.
- Du berätst zu Zerspanungswerkzeugen, Spann- und Messmitteln, Werkzeughaltern, Aufnahmen und Erodierdraht.
- Du erkennst die Anforderungen deiner Kunden und entwickelst passende Lösungen für ihre Fertigung.
- Du zeigst deinen Kunden die Vorteile unseres Webshops und unterstützt sie bei der Nutzung.
- Du planst deine Verkaufsaktivitäten selbstständig, dokumentierst sie im CRM und arbeitest direkt mit dem Leiter Tools zusammen.

Dein Profil

Du verbindest technisches Wissen mit Freude am Verkauf und am persönlichen Kundenkontakt.

- Du hast fundierte praktische Erfahrung mit Zerspanungswerkzeugen und ihren Einsatzgebieten beim Drehen und Fräsen.
- Du bist in der metallverarbeitenden Industrie zu Hause und gehst offen auf Menschen zu.
- Du kommunizierst klar, verhandelst geschickt und trittst überzeugend auf.
- Du arbeitest selbstständig und zielorientiert, verfolgst deine Vorhaben konsequent und bringst dich aktiv ins Team ein.
- Du gehst sicher mit Tablet, Notebook und digitalen Anwendungen um.

Was wir dir bieten

- Eine vielseitige Verkaufsaufgabe mit hoher Eigenverantwortung und einem starken Werkzeugportfolio.
- Ein Sortiment renommierter Premium-Marken, das dir vielseitige Möglichkeiten in der Kundenberatung und im Verkauf eröffnet.
- Einen Geschäftswagen und die Möglichkeit, von zu Hause aus zu deinen Kunden zu starten.
- Eine gründliche Einarbeitung und ein internes Ausbildungsprogramm.
- Ein erfahrenes Team und eine familiäre Unternehmenskultur.
- Moderne Arbeitsmittel, papierlose Abläufe und attraktive Anstellungsbedingungen.

Bewerbung & Kontakt

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail.

Frau Corinne Altherr · Personalwesen

corinne.altherr@binkert.com · +41 44 832 55 74

Josef Binkert AG, Grabenstrasse 1, CH-8304 Wallisellen