

Conseiller/ère de vente Tools (h/f/d) – Suisse centrale (Centre)

de suite ou à convenir

Nous proposons des outils de coupe haut de gamme de marques premium renommées.

Tu offres ainsi à tes clients des solutions performantes pour leur fabrication et exploites de nouveaux potentiels de vente.

Josef Binkert AG, dont le siège est à Wallisellen, est depuis plus de 70 ans un partenaire établi de l'industrie de la transformation des métaux en Suisse. Nous proposons à nos clients des solutions de fabrication modernes – des machines-outils CNC haut de gamme aux outils de coupe, en passant par des prestations complètes de service et de conseil.

Nous développons des solutions individuelles et fiables en termes de processus pour une production efficace. Du premier conseil à la planification du projet, en passant par la mise en service et la formation, nous accompagnons nos clients de A à Z. Nous associons ainsi une longue expérience à un savoir-faire technique et à un engagement personnel.

Afin de renforcer notre équipe, nous recherchons de suite ou à convenir une personne engagée en tant que :

Tes tâches

- Tu assures le suivi de nos clients en Suisse centrale, acquiers de nouveaux clients et construis des relations durables.
- Tu conseilles sur les outils de coupe, les moyens de serrage et de mesure, les porte-outils, les interfaces et le fil d'électroérosion.
- Tu identifies les exigences de tes clients et développes des solutions adaptées à leur fabrication.
- Tu présentes à tes clients les avantages de notre boutique en ligne et les aides à l'utiliser.
- Tu planifies tes activités de vente de manière autonome, les documents dans le CRM et travailles directement avec le responsable Tools.

Ton profil

Tu associes des connaissances techniques au plaisir de la vente et du contact personnel avec les clients.

- Tu possèdes une solide expérience pratique des outils de coupe et de leurs domaines d'application dans le tournage et le fraisage.
- Tu connais bien l'industrie de la transformation des métaux et tu vas volontiers vers les autres.
- Tu communicates clairement, négocies habilement et as une présence convaincante.
- Tu travailles de manière autonome et orientée vers les objectifs, poursuis tes projets avec constance et t'impliques activement au sein de l'équipe.
- Tu utilises avec aisance une tablette, un ordinateur portable et des applications numériques.

Ce que nous t'offrons

- Une mission de vente variée, avec une grande responsabilité personnelle et un solide portefeuille d'outils.
- Un assortiment de marques premium renommées qui t'offre de multiples possibilités dans le conseil à la clientèle et la vente.
- Un véhicule de fonction et la possibilité de partir de chez toi pour rendre visite à tes clients.
- Une intégration approfondie et un programme de formation interne.
- Une équipe expérimentée et une culture d'entreprise familiale.
- Des moyens de travail modernes, des processus sans papier et des conditions d'engagement attractives.

Candidature & contact

Nous nous réjouissons de recevoir ta candidature par e-mail.

Madame Corinne Altherr · Ressources humaines

corinne.altherr@binkert.com · +41 44 832 55 74

Josef Binkert AG, Grabenstrasse 1, CH-8304 Wallisellen