

Conseiller de vente Outils (h/f/d) – Suisse orientale

Nous proposons des outils de coupe haut de gamme de marques premium renommées.

de suite ou à convenir

Vous offrez ainsi à vos clients des solutions performantes pour leur fabrication et exploitez de nouveaux potentiels de vente.

Josef Binkert AG, dont le siège est à Wallisellen, est depuis plus de 70 ans un partenaire établi de l'industrie de transformation des métaux en Suisse. Nous proposons à nos clients des solutions de fabrication modernes, allant de machines-outils CNC haut de gamme aux outils de coupe, en passant par des prestations complètes de service et de conseil.

Nous développons des solutions individuelles et fiables en matière de processus pour une production efficace. Du premier conseil à la mise en service et à la formation, en passant par la planification de projet, nous accompagnons nos clients de A à Z. Nous allions ainsi une longue expérience à un savoir-faire technique et à un engagement personnel.

Afin de renforcer notre équipe, nous recherchons, de suite ou à convenir, une personnalité engagée pour le poste de :

Vos tâches

- Vous suivez nos clients en Suisse orientale, acquérez de nouveaux clients et établissez des relations durables.
- Vous conseillez nos clients sur les outils de coupe, les moyens de serrage et de mesure, les porte-outils, les montages et le fil d'électroérosion.
- Vous identifiez les exigences de vos clients et développez des solutions adaptées à leur fabrication.
- Vous présentez à vos clients les avantages de notre boutique en ligne et les aidez à l'utiliser.
- Vous planifiez vos activités de vente de manière autonome, les documentez dans le CRM et travaillez directement avec le responsable Outils.

Votre profil

Vous alliez des connaissances techniques au plaisir de la vente et du contact personnel avec les clients.

- Vous possédez une solide expérience pratique des outils de coupe et de leurs domaines d'utilisation dans le tournage et le fraisage.
- Vous connaissez bien l'industrie de transformation des métaux et allez volontiers à la rencontre des autres.
- Vous communiquez clairement, négociez habilement et avez une présentation convaincante.
- Vous travaillez de manière autonome et orientée vers les objectifs, poursuivez vos projets avec constance et vous impliquez activement au sein de l'équipe.
- Vous utilisez avec assurance une tablette, un ordinateur portable et des applications numériques.

Ce que nous vous offrons

- Une mission de vente variée avec un haut degré de responsabilité personnelle et un solide portefeuille d'outils.
- Un assortiment de marques premium renommées, qui vous offre de nombreuses possibilités en matière de conseil à la clientèle et de vente.
- Un véhicule de fonction et la possibilité de vous rendre chez vos clients directement depuis votre domicile.
- Une formation d'introduction approfondie et un programme de formation interne.
- Une équipe expérimentée et une culture d'entreprise familiale.
- Des outils de travail modernes, des processus sans papier et des conditions d'emploi attrayantes.

Candidature & contact

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature par e-mail.

Mme Corinne Altherr · Ressources humaines

corinne.altherr@binkert.com · +41 44 832 55 74

Josef Binkert AG, Grabenstrasse 1, CH-8304 Wallisellen