# Verkaufsberater Tools (m/w/d) – Westschweiz

Sofort oder nach Vereinbarung

Unser Sortiment umfasst Zerspanungswerkzeuge renommierter Premium-Marken.
Damit bietest du deinen Kunden leistungsstarke Lösungen für ihre Produktion und entwickelst neue Geschäftsmöglichkeiten.

Über uns

Seit mehr als 70 Jahren ist die Josef Binkert AG mit Sitz in Wallisellen ein anerkannter Partner der metallverarbeitenden Industrie in der Schweiz. Wir bieten unseren Kunden moderne Fertigungslösungen: hochwertige CNC-Werkzeugmaschinen, Zerspanungswerkzeuge sowie umfassende Service- und Beratungsleistungen.

Wir entwickeln massgeschneiderte Lösungen und zuverlässige Prozesse für eine effiziente Produktion. Von der ersten Beratung über die Projektplanung bis zur Inbetriebnahme und Schulung begleiten wir unsere Kunden in jeder Phase. So verbinden wir Erfahrung, technisches Know-how und persönlichen Einsatz.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine motivierte Person für die Stelle als:

## Deine Aufgaben

- Du betreust unsere Kunden in der Westschweiz, gewinnst neue Kunden und baust langfristige Beziehungen auf.
- Du berätst deine Kunden zu Zerspanungswerkzeugen, Spann- und Messmitteln, Werkzeughaltern, Aufnahmen und Drahterodierdraht.
- Du erkennst die Bedürfnisse deiner Kunden und bietest Lösungen an, die auf ihre Produktion abgestimmt sind.
- Du präsentierst die Vorteile unseres Online-Shops und unterstützt deine Kunden bei dessen Nutzung.
- Du planst deine Verkaufsaktivitäten selbstständig, dokumentierst sie im CRM und arbeitest direkt mit dem Tools-Verantwortlichen zusammen.

## Dein Profil

Du verbindest technische Kompetenzen, Freude am Verkaufen und Freude am Kundenkontakt.

- Du verfügst über solide praktische Erfahrung mit Zerspanungswerkzeugen und deren Anwendungen beim Drehen und Fräsen.
- Du kennst die metallverarbeitende Industrie gut und gehst leicht auf andere zu.
- Du kommunizierst klar, verhandelst souverän und kannst überzeugen.
- Du arbeitest selbstständig, verfolgst deine Ziele mit Ausdauer und bist teamorientiert.
- Du beherrschst den Umgang mit einem Tablet, einem Laptop und digitalen Werkzeugen.

## Was wir dir bieten

- Eine abwechslungsreiche Verkaufsposition, grosse Selbstständigkeit und ein solides Werkzeugsortiment.
- Ein Sortiment renommierter Premium-Marken, das dir zahlreiche Beratungs- und Verkaufsmöglichkeiten eröffnet.
- Einen Firmenwagen und die Möglichkeit, direkt von deinem Wohnort zu deinen Kunden zu fahren.
- Eine sorgfältige Einführung bei Stellenantritt und ein internes Schulungsprogramm.
- Ein erfahrenes Team und eine familiäre Unternehmenskultur.
- Moderne Arbeitsmittel, papierlose Prozesse und attraktive Anstellungsbedingungen.

## Bewerbung & Kontakt

Wir freuen uns darauf, deine Bewerbung per E-Mail zu erhalten.

**Frau Corinne Altherr** · Personalwesen
**corinne.altherr@binkert.com** · +41 44 832 55 74
Josef Binkert AG, Grabenstrasse 1, CH-8304 Wallisellen