

Conseiller commercial Tools (h/f/d) – Suisse romande

De suite ou à convenir

Notre gamme comprend des outils de coupe de marques premium reconnues.

Tu proposes ainsi à tes clients des solutions performantes pour leur production et développes de nouvelles opportunités commerciales.

À propos de nous

Depuis plus de 70 ans, Josef Binkert AG, basée à Wallisellen, est un partenaire reconnu de l'industrie de la transformation des métaux en Suisse. Nous proposons à nos clients des solutions de fabrication modernes : machines-outils CNC de qualité, outils de coupe, ainsi que des prestations complètes de service et de conseil.

Nous développons des solutions sur mesure et des processus fiables pour une production efficace. Du premier conseil à la mise en service et à la formation, en passant par la planification du projet, nous accompagnons nos clients à chaque étape. Nous associons ainsi expérience, savoir-faire technique et engagement personnel.

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons, de suite ou à convenir, une personne motivée pour le poste de :

Tes missions

- Tu accompagnes nos clients en Suisse romande, acquiers de nouveaux clients et développes des relations durables.
- Tu conseilles tes clients sur les outils de coupe, les moyens de serrage et de mesure, les porte-outils, les attachements et le fil d'électroérosion.
- Tu identifies les besoins de tes clients et proposes des solutions adaptées à leur production.
- Tu présentes les avantages de notre boutique en ligne et aides tes clients à l'utiliser.
- Tu planifies tes activités commerciales de manière autonome, les documentes dans le CRM et collabores directement avec le responsable Tools.

Ton profil

Tu associes compétences techniques, plaisir de vendre et goût du contact avec les clients.

- Tu disposes d'une solide expérience pratique des outils de coupe et de leurs applications en tournage et en fraisage.
- Tu connais bien l'industrie de la transformation des métaux et vas facilement à la rencontre des autres.
- Tu communicates clairement, négocies avec aisance et sais convaincre.
- Tu travailles de manière autonome, poursuis tes objectifs avec persévérance et as l'esprit d'équipe.
- Tu maîtrises l'utilisation d'une tablette, d'un ordinateur portable et des outils numériques.

Ce que nous t'offrons

- Un poste commercial varié, une grande autonomie et une solide gamme d'outils.
- Une gamme de marques premium reconnues qui t'ouvre de nombreuses possibilités de conseil et de vente.
- Une voiture de fonction et la possibilité de te rendre directement de ton domicile chez tes clients.
- Un accompagnement soigné à la prise de poste et un programme de formation interne.
- Une équipe expérimentée et une culture d'entreprise familiale.
- Des outils de travail modernes, des processus sans papier et des conditions d'emploi attractives.

Candidature & contact

Nous nous réjouissons de recevoir ta candidature par e-mail.

Madame Corinne Altherr · Ressources humaines

corinne.altherr@binkert.com · +41 44 832 55 74

Josef Binkert AG, Grabenstrasse 1, CH-8304 Wallisellen